《B2B出海企业展会营销新玩法白皮书》



Agenda



- B2B 线下展会数字化趋势
- 五大线上传播攻略,领英助力最大化展 会营销效果和品牌影响
- 3 线下展会规划及线上推广策略

海外参展正当时,提起展会我们总会回想到...



随着数字化进程的加深,海外展会已与三年前大有不同

展会相关内容的数量及热度在领英平台持续上升,疫情低点及结束后更呈爆发趋势

91.1M+

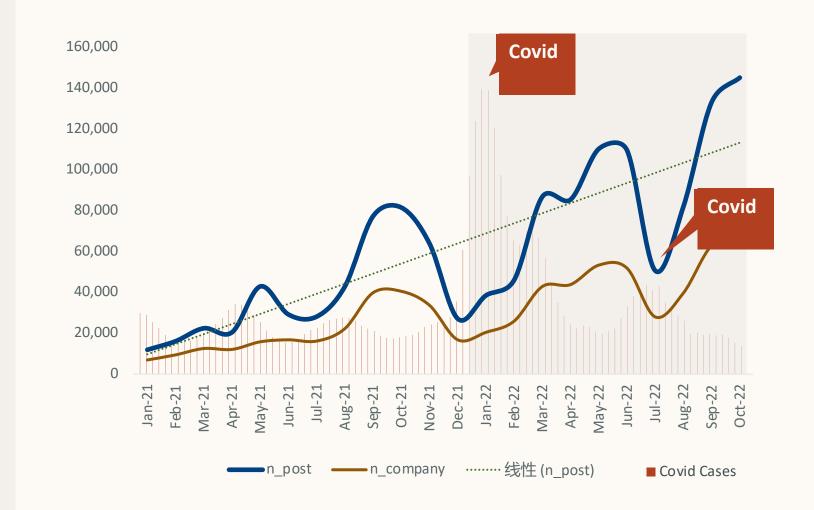
互动量

+148%

互动数年增长

1.8x

贴文数年增长



Source: LinkedIn Data 2021/01/01-2022/10/31 Covid cases data source: WHO Coronavirus (COVID-19) Dashboard

线下展会回归,但升级成功的虚拟活动或双线会展继续大行其道

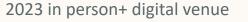
以CES 为例, 2021年展会所有活动都在线上举行, 2022年采用了线上线下相结合的方式, 今年线下展会全面复苏的同时开设线上云展会 (Virtual event/ Hybrid event)

2021 all-digital



2022 return to Vegas available digitally





















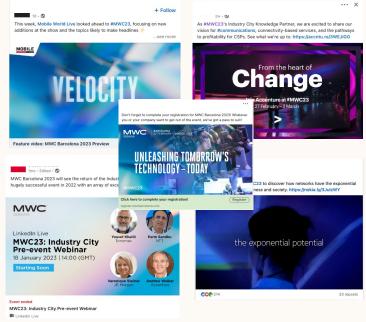
客户和企业习惯改变-线上平台成为线下展会的联动阵地

参展商、参展观众、行业上下游客户、媒体正在领英进行线上同步讨论

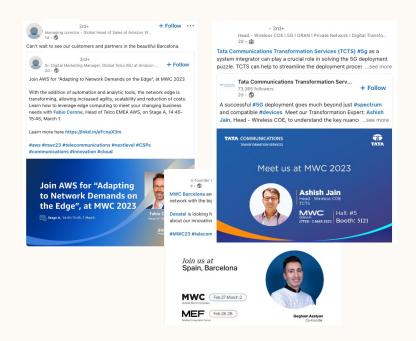
参展观众 I'll be in Barcelona for #MWC23



主办方、参展商主题宣传



展商高层、市场销售团队分享



展会的传统线下模式营销存在诸多痛点亟待解决



传统触达

- 邮件/电话邀约已合作及意向客户
- 展会主办方广泛邀约及自然流量
- 邀约客户到场率低
- 遗漏大量当地潜客,难以精准邀请
- 品牌当地知名度低,参展声量小

- 已有客户展会洽谈
- 未知潜客参观展台、交流
- 驻足者少或走马观花
- 淹没于大量参展商,不被记住
- 短时沟通,信息不全,互动不够
- 展会辐射力仅限于参观人员

- 整理名片及记录信息
- 销售邮件/电话跟讲潜在客户
- 信息零散,市场部难以建立流量池长期维护
- 销售短时高强度跟进,快速有效转化少
- 成单转化率低

痛点

三位一体最大化 展会营销传播



线上+线下全渠道营销

尽可能多地营造与用户的数字化触点,将展会触达人群转化为核心用户,长期培育,销售转化

最大化 品牌影响

> 品牌出海 亮相国际

最大化 展会互动

客户邀约及互动

最大化 长期销售转

签单转化 长期ROI



攻略1: 造势+借势+故事, 突出重围

从内容、渠道组合上去变通,吸引核心用户主动关注互动是企业在如今参展事件传播中应该追求的 "新"



A公司提前发布预热新闻稿,内容中强调将在展会期间为观众带来最新XXX技术、XXX等前沿的体验,包含展厅位置及数十种全新产品



prospects and viabilit program and launche a better life and cont become an ESG leade

Based on the idea that the answer is always with the customer, LG presented the meaning behind its 'Life's Good' vision by demonstrating how its latest technologies and products enhance their quality of life and take the user experience to unimaginable levels at CES 2023.

https://lnkd.in/dReFbWUU

https://lnkd.in/g3b3



True Meaning of Life's Good Revealed at CES 2023

Ignewsroom.com • 5 min read

€0€ 390

7 comments • 15 reposts

企业应该去提炼一些"易消化"且核心的亮点作为主旨。比如A公司在展中传播中通过ESG的主线,串起了整个参展亮点



总结了A公司产品在展会中取得的奖项成绩, 后续继续吸引用户。

企业仍可以从别的角度发声:比如复盘展会现场的精彩瞬间、阐述参展的收获、表达企业未来的规划等等。

展会内容营销准备的两大维度

提前准备好内容素材,合理拆分有机组合,根据不同侧重点展开,多元布局内容,形成完整的传播链条

基础内容

将基础内容提前锁定在展会主旨上, 提前准备好相关话题或产品内容, 这样更容易赢得媒体关注

- 1) 企业、品牌和产品相关的硬事实
- 2) 周期性话题
- 3) 展会、行业相关的趋势话题

实时内容

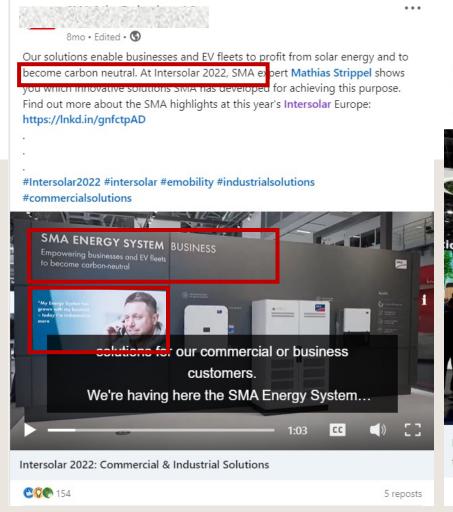
提前准备增强执行灵活度,现场内容素材采集标准化

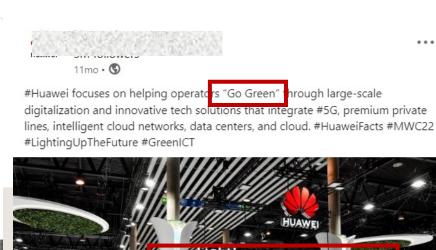
- 1) 采集现场精彩瞬间
- 2) 新品发布或重要节点传播
- 3) 高管、员工接受媒体采访
- 4) 同步线上直播工作
- 5)

攻略2: 品牌关键内容展示抓眼球

聚集注意力+视觉冲击力, 展示信息需要极具差异化

品牌必须变得突出, 让顾客容易辨认,例 如颜色、商标、宣传 语、标志等。突出品 牌以及品牌差异化价 值点,在第一时间清 晰亮出可以为潜在客 户做什么,快速传达 品牌亮点





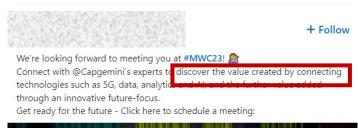


Huawei focuses on green development at MWC 2022 techwireasia.com • 4 min read

COO 422

攻略3: 亮点展示从用户需求点、价值点出发, 传播全程一以贯之

客户视角下的内容梳理,客户需要的往往是几个关键点:使用场景、价值点、优势等

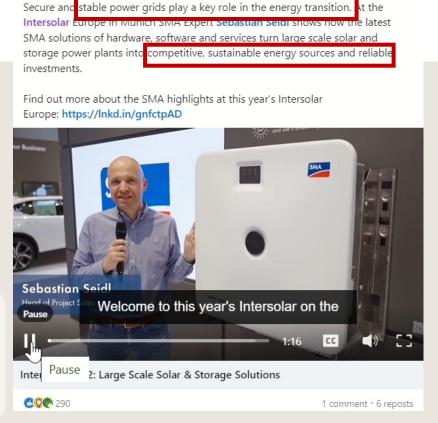


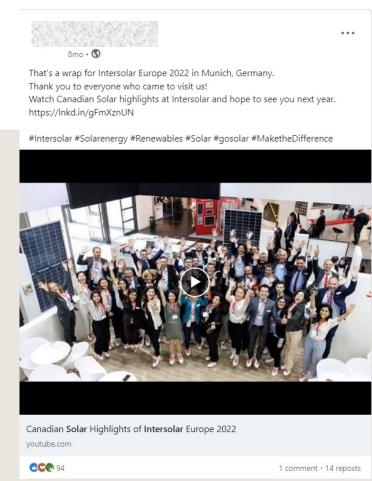


Join us at MWC 2023

www.capgemini.com • 2 min read

品牌+品类+差异化价值点+品牌背书。企业需要尽可能提炼品牌核心价值点信息,以此快速传达品牌亮点。

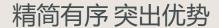




攻略4: 遵循3C原则——

Clear简要清晰 + Credible真实可信 + Convertible有效转化









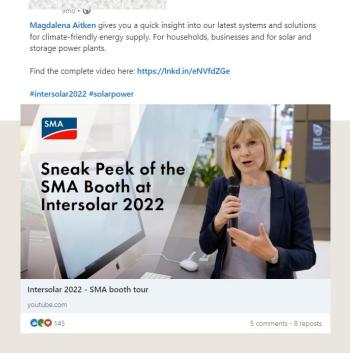
合作客户背书



亮点干货分享

攻略5: 多种类型内容的运用

大部分企业都有丰富的、能够影响潜在客户选择的内容素材,只不过多数企业并没有有效组织



先睹为快视频

文字+图片+视频的方式立体展示品牌竞争优势



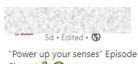
At Intersolar, we celebrated our 25th anniversary and launched technology that will shape the industry for years to come.

Click the link to watch the recap: http://bit.ly/3VsF1pE

#TrinaSolarEurope #FutureProofEnergy #CleanEnergy #EnergySolutions #PV #SolarPower #InterSolar



轮播图展示亮 尽可能大的获取关注,应用视频、 吸睛的设计



"Power up your senses" Episode #3 – starring our #LikeABosch campaign hero

On his final mission at CES 2023, Shawn is looking for a suitable superhero vehicle and wonders: "Can Bosch tech give cars superhero senses?" "Absolutely," says Bosch associate Sven Lanwer, and tells Shawn about our sensors, which can help a vehicle to "see" and understand its surroundings. Bosch associate Claudia Wasko can add to that: "Our sensors are not just for cars, but also a key element of our eBike ABS." Watch the video for more and accompany Shawn on his final stroll through our #BoschCES booth! More about Bosch at CES: https://lnkd.in/eXcyNPrA

#CES2023 #sensortechnology #mobility



展会前期:2-6周

- 展会发布及预热, 提升曝光
- 线上推广计划,增加展会报名
- 内容策略, 凸显展会价值



展会发布及预热 - 善用免费曝光渠道

完善LinkedIn 公司主页



- 完整公司主页资料
- 持续分享近期展会内容, 提升互动

鼓励员工及讲者分享



- 员工分享有效触达潜在客户,提 升展会曝光
- 讲者分享提升行业权威性, 拉近与参与者距离

创建 LinkedIn Event



- 创建 LinkedIn Event 可提升现有主 页关注者曝光
- 展会报名者可收到及时信息并分享给人脉
- 添加预填销售线索表格,降低报名门槛,获取潜在客户留资

线上营销渠道开展-基于领英第一手职场数据精准定向

Charlie Wu

所在地区 上海、中国

学校 台湾大学

专业 国际企业

学位 管理学硕士

公司 领英中国

规模 10,000+

行业 互联网

领英市场营销解决方案 职位头衔 (**集点) (**

销售总监

关注公司/群组 LinkedIn/领导力/B2B 销售

内容营销、商务拓展、数字营 技能

销. 互联网





档案数据

所在行业、公司, 职能, 职级, 头衔, 专业、技能...



兴趣、轨迹数据

工作组、Bing搜索、行业 关注,专业兴趣...



典型定向包

富裕人群、商旅人群、IT 采购者、福布斯500强...



企业自有数据

目标客户/联系人列表,网站访问者、重定向、...



结合企业目标邀约及潜在客户名单 领英助力精准触达目标人群

显著提高销售线索的质 量和数量

> 基于领英职业档案 的画像数据

1B+ 专业职场人士



网站再营销

14%

单个线索

成本下降



数据整合



联系人定向



目标企业 名单定向 (ABM)

^{*}Target the prospects you care about more by retargeting your website visitors, or matching your email contacts, account lists, marketing automation segments, against the Linkedln audience

展会内容策略 - 规划线上内容话题

凸出专业性



- 客户希望向行业专家学习
- 演讲者的专业性能吸引更多注册

文案简单明了



- 只突出重要信息
- 建议广告文案保持在25-50个中文字符, 最佳33个中文字符左右

分享洞察数据



- 洞察分析能吸引用户了解演讲内容
- 广告内容中使用百分比会更易理解 并引起注意

在亚太区广告内容中突出演讲者的专业性,平均点击率会高3%

文案中25-50个字比超过50个字平均 点击率高12% 分享洞察数据分析比平均 点击率高34%&点击量多319%

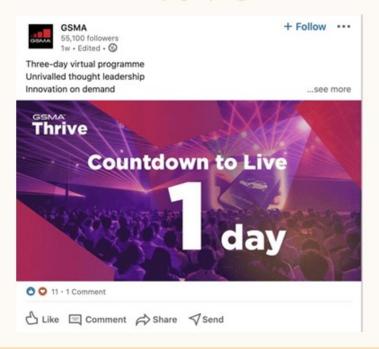
展会中期:当天

- 增加注册者的互动率
- 维持与用户的高效沟通



实时更新并发布内容

倒计时



- 展会开始的前12小时内以倒计时的 方式来增加参加者的紧迫感
- 使用倒计时的内容可有效提醒参加者按时上线观看

连结线上参展人群至线上



- 策划互动留资环节,吸引客户至现场交流
- 设计现场激励活动,鼓励客户转移线上并成为粉丝

展会后期:结束后1-3周

- 维持话题热度
- 挖掘潜在客户
- 追踪展会成效



持续维持展会热度 - 重制展会内容

分享展会摘要



节录展会亮点



展会精华下载



- 邀请参加者关注公司主页,和关注 者保持对话建立长期客户关系
- 及时分享会议展会的内容摘要,热点话题总结给公司关注者
- 分享大咖的观点论点
- 会议关键信息recap
- 热点话题/行业趋势

- 白皮书,产品说明书/成功案例等方式让用户下载
- 会议内容回放,巩固参加者的内容 理解程度,吸引更多潜在用户

展会分阶段推广 行业声量关注量激增

展会前



Deye Deye Inverter 4.424 followers

+ Follow

Intersolar South America, Deye is here! As a Residential Hybrid Inverter expert, we look forward to seeing you at Intersolar 2022, August 23-25. Come to our booth at F1.90 and make a consultation with our professional team!



DE 23 A 25 DE AGOSTI

Brazil Intersolar Exhibition 2022

[Upcoming Exhibition]-Intersolar 2022 in Brazil

CEP 53

participate in the largest exhibition and conference for the solar industry in Latin

Aug 23, 2022, 7:00 PM - Aug 26, 2022, 5:00 AM (your local time)

P Espo Center Norte, São Paulo, Brazil

We look forward to seeing you at Intersolar 2022, August 20-25. Come to our booth at F1:90

预热引流

- 品牌信息流广告,提高曝光并吸引注册
- 展会前展示展会价值
- 列清agenda并预告精彩亮点
- 业务目标人群+行业垂直媒体+定向客户邀请

展会中

注重用户互动 + Follow ***

互动率高

于行业平

124%

Doyo Deye Inverter

DEYE at the Intersolar South America exhibition

Deye is honored to participate in the 2022 Intersolar S ... see more

See translation





进行时

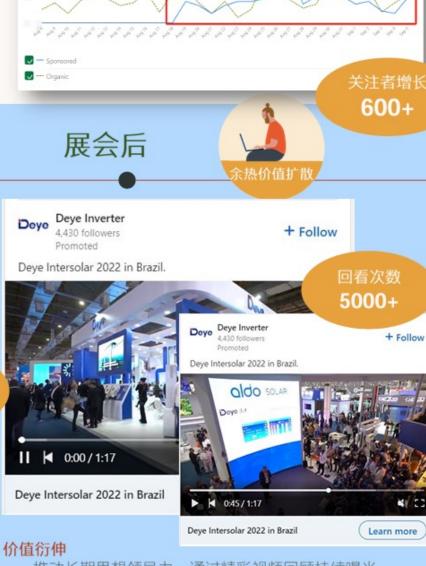
- 增加激活声量 创建#实时标签进行跟踪曝光

1 comment + 6 reposts

与客户/潜在客户进行互动, 增强用户粘性

Follower metrics €

- 推动长期思想领导力,通过精彩视频回顾持续曝光
- 销售跟进潜在客户, 推进采购流程开启。



展会开启倒计时 吸引观众目光 获取潜在销售线索









11mp - (5)

Unleash your imagination.

#XPengTechDay Replay available

#FutureMobility #SmartMobility

Details here: https://bit.ly/3jj

#Automotive

How will robotics play a role in future mobility

+ Follow ***

展会后





XPENG 1024 TECH DAY REPLAY

Event by XPENG

Mon, Oct 25, 2021, 6:00 AM - 11:30 PM (your local time)

Online - Linkedin Live

👫 Fangya Cai and 147 other attendees

Share • (...)

About

Pioneering mobility. Exploring technology. Join XPeng 1024 Tech Day. Save the date and watch the full presentation here.

During the event, Chairman and CEO of XPeng. Mr. HE Xiaopeng will share the Company's latest strategic initiatives to build a mobility ecosystem including its technology roadmap for smart electric vehicles, flying vehicles and other related areas. Dr. WU Xinzhou, Vice President of Autonomous Driving will provide an overview on the Company's next-generation autonomous driving technology.

A replay of the TECH DAY event in English will be available at 06:00 a.m. Beijing time on Monday, October 25 (GMT+8, or 06:00 p.m. U.S. Eastern Time on Sunday, October 24).

Speakers

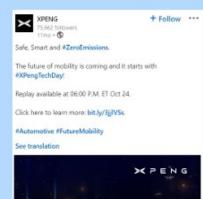
2.138 Followers





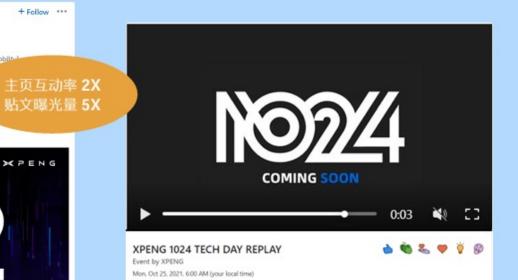
推出重量级嘉 宾/行业领导者

展会中









价值衍伸

- 推动长期思想领导力,通过精彩视频回顾持续曝光
- 销售跟进潜在客户, 推进采购流程开启。

结合重磅产品线推广 增强展位吸引力

新产品上市

Hithium Energy Storage 533 followers

Promoted

+ Follow ***

The game-changing batteries for energy storage are launching soon.

You can follow Hithium to explore the cutting-edge technology for energy storage LFP batteries in SPI 2022.

Please remember Hithium's booth is No.2456 in Hall C. Be there or be square with you.



Choose Hithium, Choose Energy Safety

Learn more

新产品线亮相

TW Solar

3.195 followers Promoted

Olá, São Paulo! We look forward to seeing you at Intersolar 2022 on Aug. 23 - 25. Drop by our booth at D1.140 and let's meet up!



Let's meet at Intersolar in São Paulo!

Learn more

linkedin.com

CCO 293

11 reposts

Reactions



























SUNMI

20,687 followers Promoted

日本国内最大級の流涌業向けITシステム総合展「リテールテッ クJAPAN 2022」がついに開幕しました!商米(SUNMI, サンミ) は4社のパートナー企業様と合同で出展し、アンドロイドベー スのスマートビジネス向けデバイスを使用した、リテールや飲 食などの業界に最適なソリューションを展示しています。サン ミブース(RT1702)にてお待ちしております!



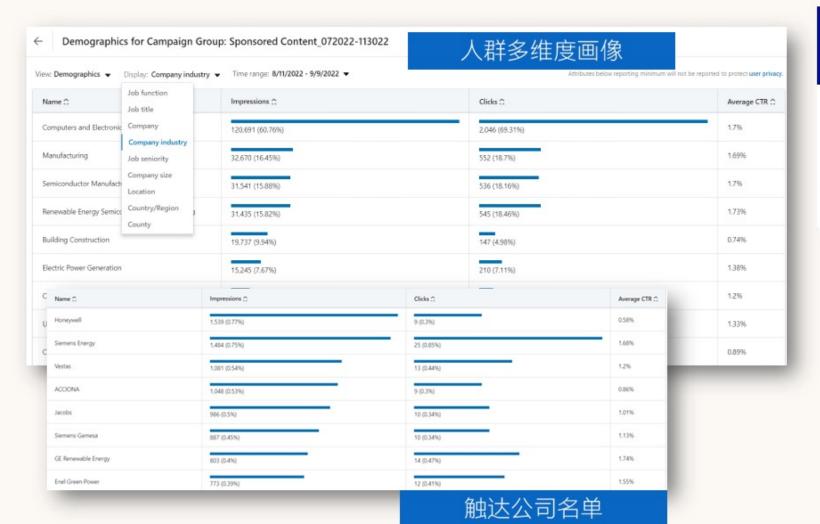
ここをクリックして、あなたにピッタリなデジ タルソリューションを見つけましょう

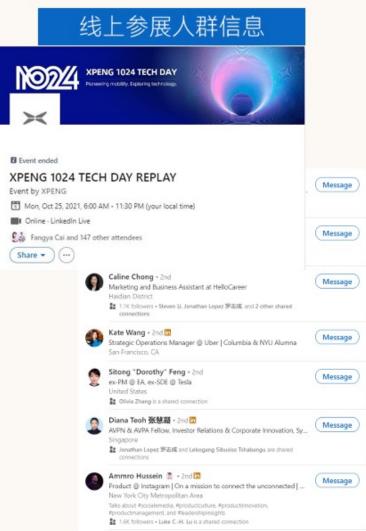
Learn more

sunmi.com

タルソリューションを見つけましょう ここをクリックして、あなたにピッタリなテジ

复盘展会全阶段表现结合广告数据&客户画像获取全面市场反馈挖掘潜在销售机会





Linked in 领英 营销解决方案



出海投放请咨询 400-062-5229



扫码关注 「领英营销官」

